

Stuttgart, im Februar 2020

Wintergerst begleitet Verkauf der MBO-Gruppe an die japanische Komori Corporation

Die Wintergerst Societät für Unternehmer-Beratung hat die Gesellschafterfamilie der MBO-Gruppe umfassend beim Verkauf des Unternehmens an die japanische Komori Corporation in einem internationalen Transaktionsprozess unterstützt.

Die Unternehmerfamilie Binder hat im Februar 2020 mit der japanischen Komori Corporation einen Kaufvertrag über den Verkauf der MBO-Gruppe geschlossen. Die Marken MBO (Maschinenbau Oppenweiler Binder) und Herzog+Heymann werden nach der geplanten Übernahme weiter bestehen.

Die 1965 gegründete MBO-Gruppe mit Hauptsitz in Oppenweiler bei Stuttgart entwickelt, produziert und vertreibt Maschinen für die Weiterverarbeitung von Digital- und Offsetdruck sowie für Mailing-, Pharma- und Sonderanwendungen. Darüber hinaus ist MBO führend in der Entwicklung von Automatisierungs- und Softwarelösungen speziell für die Weiterverarbeitungsstufe in der Druckindustrie (Post-Press).

Seit der Gründung im Jahr 1923 ist die Komori-Gruppe insbesondere für hochwertige Offsetdruckmaschinen und seit einigen Jahren auch für Weiterverarbeitungsaggregate bekannt. 2019 erzielte die an der Tokioter Börse gelistete Gesellschaft einen Umsatz von umgerechnet rund 750

Kontakt für die **Leser:**

Volker Wintergerst
Wintergerst Societät für
Unternehmer-Beratung GmbH & Co.
KG
Augustenstraße 1
70178 Stuttgart
Telefon: +49 711 699 855-0
E-Mail: info@wintergerst.com
Internet: www.wintergerst.com

Kontakt für die **Medien:**

Veit Mathauer
Sympra GmbH (GPRA)
Agentur für Public Relations
Stafflenbergstraße 32
70184 Stuttgart
Telefon: +49 711 947 67-0
E-Mail: wintergerst@sympra.de
Internet: www.sympra.de

Millionen Euro. Mit der Akquisition der MBO-Gruppe hat das Unternehmen nun die Grundlage für die strategische Positionierung im Post-Press-Bereich geschaffen.

Die Transaktion umfasst alle Fertigungsstandorte der MBO-Gruppe – Oppenweiler und Bielefeld in Deutschland, Porto in Portugal sowie alle internationalen Vertriebsgesellschaften – mit insgesamt 450 Mitarbeitern. Die Transaktion soll im ersten Halbjahr 2020 vollzogen werden. Der Verkauf an Komori schafft für die Geschäftspartner und Mitarbeiter der MBO-Gruppe Verlässlichkeit und sichert Wachstumschancen in einem sich dynamisch entwickelnden Marktumfeld.

„Als Teil der Komori-Gruppe können wir die Entwicklung digitaler Prozesslösungen für den gesamten Druckprozess deutlich voranbringen und weitere Effizienzsteigerungen für unsere Fertigungen in Deutschland und Portugal realisieren“, sagt Thomas Heininger, CEO der MBO-Gruppe.

„Als Gesellschafterfamilie überzeugte uns der strategische Ansatz von Komori und die langfristige Philosophie aus der Tradition eines Familienunternehmens“, fügt Renate Binder stellvertretend für die Gesellschafterfamilie hinzu. „Dem Wintergerst-Team danken wir für den engagierten Einsatz und die hohe Professionalität bei der Steuerung des komplexen Transaktionsprozesses.“

Die Wintergerst Societät hat die Gesellschafterfamilie sowie die MBO-Gruppe im Verkaufsprozess exklusiv und umfassend im international ausgerichteten Bieterprozess begleitet. „Aufgrund der strategischen

Neuausrichtung in den vergangenen Jahren sowie der Struktur der MBO-Gruppe mit mehreren internationalen Niederlassungen war eine intensive Begleitung der Bieter notwendig“, ergänzt Volker Wintergerst, der die Projektleitung des Transaktionsprozesses innehatte. „Uns freut besonders, dass es uns gelungen ist, Vertrauen zum japanischen Management aufzubauen, so dass ein optimales Ergebnis für die MBO-Gruppe sowie die Gesellschafterfamilie erzielt werden konnte.“

Über die Wintergerst Societät für Unternehmer-Beratung GmbH & Co. KG

Die Wintergerst Societät für Unternehmer-Beratung GmbH & Co. KG, Stuttgart und Hamburg, ist ein auf mittelständische Familienunternehmen spezialisiertes Beratungsunternehmen. Der Fokus liegt auf der Begleitung von Unternehmenstransaktionen, der Restrukturierung sowie der strategischen Neuausrichtung. Wintergerst verfügt über hohe Branchenkompetenz und setzt in Projekten häufig Persönlichkeiten ein, die über langjährige Führungserfahrung in der jeweiligen Industrie verfügen. Durch die Einbindung in das renommierte internationale Netzwerk ICFG werden mit einem globalen M&A Approach häufig attraktive Partner identifiziert. www.wintergerst.com



*Volker Wintergerst
(Foto: Wintergerst)*



*Kombifalzmaschine K 70 von MBO
(Foto: MBO)*



*MBO CoBo Stacks zum Abstackeln
gefalzter Signaturen (Foto: MBO)*